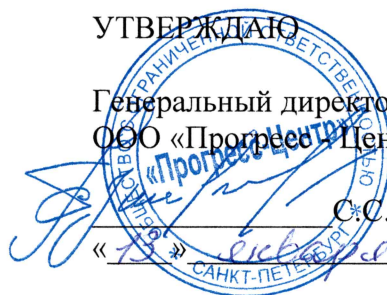


ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
«ПРОГРЕСС - ЦЕНТР»

УТВЕРЖДАЮ

Генеральный директор
ООО «Прогресс-Центр»

С.С. Гутовский
2020г.



УЧЕБНЫЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной программы повышения квалификации

«ГОСТИНИЧНЫЙ БИЗНЕС: КАК УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ»

(код – 43823)

Цель	совершенствование и получение новой компетенции, необходимой для профессиональной деятельности, и повышение профессионального уровня в рамках имеющейся квалификации в сфере менеджмента
Категория слушателей	собственники и управляющие отелей, коммерческие директора и директора по продажам, руководители подразделений по маркетингу и PR, имеющие среднее профессиональное и (или) высшее образование
Срок обучения	32 часа
Форма обучения	очная
Документ о квалификации	удостоверение о повышении квалификации установленного образца ООО «Прогресс-Центр»

№ п/п	Наименование раздела	Трудоемкость, час	Аудиторные занятия, час		СРС, час	Формы контроля
			лекции	семинары		
1	2	3	4	5	6	7
1	Управление финансами в отеле.	10	6	4	-	-
2	Управление продажами в гостинице	12	6	6	-	-
3	Электронная коммерция и on-line дистрибуция в отеле	8	4	4	-	-
4	Итоговая аттестация	2	-	2	-	Собеседование
	Итого	32	16	16	-	-

Учебный план разработан Отделом ДПО ООО «Прогресс-Центр»